



# İşte Satış Becerileri Atölyesi

**Power  
of  
Happiness**

**Profesyonel  
Koçluk  
Eğitim  
ve  
Danışmanlık  
Hizmetleri**

## İşte Satış Becerileri Atölyesi

Günümüzde Satış Dünyası her zamankinden daha zorlu. Bu ekonomide satış yapabilmek için kolayca uygulanan bir iki teoriden fazlasına, gerçek dünyada işe yarayan pratik becerilere ihtiyacımız var.

Satış Becerileri Atölyesi tam da bu amaçla hazırlanmıştır. Metodolojimiz satışta, satış yöneticiliğinde ve liderliğinde çok uzun yılların getirdiği deneyimin ve derin teorik bilginin yanı sıra, hemen hemen tüm sektörlerde denenmiş ve sahadan edinilmiş donanımı satış kadronuza keyifli çalışmalarla aktarmak üzere geliştirilmiştir. Sonuç ise gelişmiş ve değişmiş süreç ve davranışlar, artan gelir, karlılık ve etkin çalışma yöntemlerinin gerideği düşük maliyetlerdir.

Eğer Satış Yöneticilerinizin değer yaratan, güvenilir bir danışılan olarak, yeni satış dünyasında yerini almasını, müşteriye ürün satmaktan öteye geçip onun vazgeçilmez iş ortağı olmasını, tek bir satışın peşinden koşmak yerine uzun soluklu bir ilişki oluşturmaya çalışmasını, değer katan çözüm seçenekleri oluşturmasını istiyorsanız bu alanda bizlerle çalışabilirsiniz.

### İşte Satış Becerileri Atölyesi:

Bilginin transferini ve özümsemesini sağlayabilmek için etkileşimli sınıf eğitimlerini ve ardından satış yöneticilerine en az dört seans koçluk verilmesini, istendiğinde gerçek ortamda izleme, geri bildirim verilmesini ve koçluk yapılmasını,

Büyüme için tutarlı tahminler ve planlar yapabilmenizi sağlayacak satış akışını (pipeline) ve fırsatların değerlendirilmesini içeren ölçülebilir bir satış süreci kurulmasını ve eğitiminin verilmesini,

Satış bölümlerinin aynı dilden konuşmasını ve tutarlı yaklaşımlar oluşturmalarını sağlayacak bir iş geliştirme metodolojisini,

Müşterilerle uzun soluklu ilişkiler kurulmasını sağlayacak güçlü bir "değer bazlı satış" kavramının kurumda özümsemesi için takım çalışmalarını,

Yıllık, dönemsel ve aylık planlar bazında satış planlamasını, satış toplantılarının verimliliğini artıracak bir standarta oturtulmasını içerir.

**Power  
of  
Happiness**

**Profesyonel  
Koçluk  
Eğitim  
ve  
Danışmanlık  
Hizmetleri**

## İçerik

- Yaratıcı Satış
- Network kurma
- Satış Korkuları
- Asansör Konuşmanız
- Pazara Gidiş Modelleri
- Satış Modelinizin Tablosunu Yapalım
- Bugünün Satış Dünyasında Nasıl Olmalıyız?
- Değer Bazlı Satış
- Müşteri Toplantısına Hazır Olmak
- Üst Düzey Yöneticilere Satış
- Fırsattan Kazanca Satış Döngüsü
- Rakipler Karşısında Stratejiler
- Adım Adım Satış Hunisi
- Raporlama
- Bugün sizin organizasyonunuz hangi düzeyde satış yapıyor?
- Neler çalışıyor, nelerin geliştirilmesi gerekiyor?

## Kimler Katılmalı

Satış Yöneticileri

## Yapı

İşte Satış Becerileri Atölyesi 2 günlük etkileşimli bir satış eğitiminin yanı sıra Kurumdan gelecek isteğe bağlı olarak Danışmanlık ve Satış Koçluğu çalışmaları ile ilerler.

## Süre

İşte Satış Becerileri Atölyesi: 2 gün

Opsiyonel:

5 gün Satış Modelleri Geliştirme ve Pazara Gidiş Stratejileri Danışmanlığı

2 günlük Satış Atölyesinden sonra Satış yöneticilerine öğrenilenlerin davranışa dönüştürülebilmesi için 4 adet ½ günlük Satış Yöneticileri Takım Koçluğu

Kurum tarafından istenilmesi durumunda seçilen Satış Yöneticilerine bire bir Satış Gelişim Koçluğu